

Wir brauchen Verstärkung zum nächstmöglichen Termin und suchen daher eine/n:

Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst für die Region Nord/Ost (m/w/d)

Seit fast 40 Jahren produziert und vertreibt die Spiegelberg GmbH & Co. KG innovative neurochirurgische Produkte für Kunden in über 60 Ländern, die auf unsere Entwicklungs- und Fertigungsqualität – Made in Germany – vertrauen. Wenn auch Du unsere Leidenschaft und Begeisterung für Medizintechnik teilst, freuen wir uns, wenn Du Teil unseres Teams sein willst.

Was du so machst:

- Du bist verantwortlich für alle Vertriebsaktivitäten in deiner Region (PLZ 01- 25, 39, 98, 99)
- Du bist der erste Ansprechpartner für Deine Kunden und du schätzt es, diesen einen optimalen Service zu bieten, z.B. durch Schulungen oder Produkttrainings
- Neukundenakquise ist ein fester Bestandteil Deiner Arbeit, aber Du stehst gerne im Austausch mit Entscheidern und Anwendern, denn Du kannst Lösungen erarbeiten und präsentieren
- Für Dich ist es eine willkommene Abwechslung, Deine Kunden auf relevanten Kongressen und Symposien zu treffen und neue Kontakte zu knüpfen
- Auch notwendige Dokumentationsarbeit geht Dir flott von der Hand
- Du schätzt es trotz Außendiensttätigkeit, Teil eines intakten Teams zu sein, in dem man eng zusammenarbeitet und das Einbringen von Ideen absolut erwünscht ist
- Vertriebs- und Marketingthemen sind Dein Ding und Du hast Spaß daran, diese aktiv umzusetzen

Wenn Du das mitbringst, dann sind auch wir begeistert:

- Spaß und Lust auf den Vertrieb von erklärungsbedürftigen Medizinprodukten
- Abgeschlossenes Studium ist hilfreich, aber kein Muss. Fachrichtung BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Medizintechnik oder ähnliches
- Alternativ eine medizinische Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung, idealerweise im OP oder auf der Intensivstation
- Alternativ geht auch eine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten
- Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit zählen ebenso zu Deinen Stärken wie das Präsentieren und Vermitteln von Fachwissen
- Ein hohes Maß an Empathiefähigkeit und den festen Willen, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen
- Strategisches Denken und Spaß am Umgang mit Zahlen
- Sicherer Umgang mit den MS Office Programmen und unserem CRM-System
- Eine hohe Reisebereitschaft ist erforderlich
- Du wohnst in der Region, z.B. Hamburg, Berlin, Rostock, Dresden
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir:

- Wir sind sehr offen für Bewerbungen von Einsteigern in den Vertrieb
- Den Spirit eines international erfolgreichen und wachsenden Unternehmens, welches viele Entwicklungsmöglichkeiten bietet
- Sehr flache Hierarchien und familiäres Arbeitsumfeld
- Eine moderne und angenehme Arbeitsatmosphäre mit offener Kommunikation
- Ein Firmenwagen, der privat unbegrenzt genutzt werden kann

- Eine vielseitige und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sozial- und Gesundheitsleistungen sowie eine betriebliche Altersvorsorge und Unfallversicherung inklusive

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen. Bitte sende Deinen Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben unter Angabe Deines möglichen Eintrittstermins per E-Mail an Antje Ziob unter: a.ziob@spiegelberg.de

Kontakt:

Spiegelberg GmbH & Co. KG
Tempowerkring 4, 21079 Hamburg
Telefon: 040 790 178 0
www.spiegelberg.de